

Karriereeinstieg als Vertriebsingenieur (m/w) – Elektrotechnik/Meßtechnik

Einsatzort: Böblingen – bei Stuttgart, Deutschland

Sie sind Ingenieur/in und begeistern sich für Elektrotechnik und die vielen Anwendungsbereiche in der Industrie? Sie reden und überzeugen gerne andere von einem Spitzenprodukt und haben durch Praktika schon Erfahrungen im technischen Vertrieb gesammelt? Lesen Sie weiter, wir haben da einen Job für Sie!

IHRE ROLLE

Als **Vertriebsingenieur** für den Bereich **Territory & Business Development** übernehmen Sie bei uns von Anfang an eine Schlüsselrolle: Keysight hat einige strategisch wichtige Kunden, die aber als KMU (kleine und mittlere Unternehmen) in Deutschland weit verstreute Standorte haben. Hier verstärken wir nun den Fokus, um diesen Kunden eine noch bessere Beratung und Betreuung zu bieten und in der Konsequenz unseren Absatz zu steigern. Sie werden Teil unseres technischen Vertriebs und führen – unter anderem – folgende Aktivitäten durch:

- Systematische Analyse und Recherche von potentiellen Neukunden
- Kreative und konkrete Gestaltung von Aktionen zu deren Gewinnung
- Verkaufsplan erstellen, der die Ziele Absatz- und Umsatzwachstum und Neukundengewinnung bedient
- Regelmäßiger Follow-up mit potentiellen Neukunden, um diese für Keysight zu gewinnen
- Sukzessives Aufbauen von Expertise rund um unsere Produkte und Solutions, um von Kunden als Premiumanbieter wahrgenommen zu werden

Ziel des Teams ist es, die geografische Ausbreitung und den Absatz deutlich zu erhöhen. Die Konkurrenz schläft nicht, das Umfeld ändert sich ständig, und neue Kenntnisse müssen zügig integriert werden. Wir arbeiten intern sehr flüssig und bereichsübergreifend zusammen, um unseren Kunden und Partnern den besten Service zu liefern.

Ihre Einarbeitung haben wir schon geplant, mit einem gesunden Mix aus Theorie, on-the-job Training, Meetings und Workshops. Nach erfolgreichem Einstieg bekommen Sie dann weitere Einblicke in klassische Vertriebsthemen wie z. B. Absatzplanung. In einer späteren Phase übernehmen Sie dann auch die Durchführung von Produktdemos, Trainings und Beratungsgespräche, bei denen Sie Ihre Influencer Skills unter Beweis stellen können.

IHRE FÄHIGKEITEN

- ✓ BSc./MSc. in Ingenieurwesen mit sehr guten Kenntnissen in Elektrotechnik/Meßtechnik.
- ✓ Praktikum/Erfahrung im technischen Vertrieb o. ä. stark bevorzugt
- ✓ Fließendes Deutsch und sehr gutes Englisch
- ✓ Offenheit und Selbstbewußtsein in der Kommunikation mit Kollegen, Partnern und Kunden
- ✓ Spaß am Wettbewerb mit anderen Anbietern und Ehrgeiz, ein Spitzen Sales Manager zu werden
- ✓ Lebensmittelpunkt ist/wird der Großraum Stuttgart und Sie sind bereit, viel zu reisen

UNSER ANGEBOT

- Festanstellung in Vollzeit, volles Benefitspaket, regelmäßige Weiterbildung, Karrierepfade

Bitte laden Sie Ihre aussagekräftigen und vollständigen Unterlagen auf unserem neuen Career Portal hoch: <https://jobsearch.keysight.com/search?q=germany> oder kontaktieren Sie unsere Recruiterin auf LinkedIn: <https://es.linkedin.com/in/claudiaconlan> .